

Unterföhring, 20.03.2025

Arbeite bei Sympatex!

Für unser Team am Hauptsitz in München/Unterföhring suchen wir **dich** ab sofort als:

Business Development Manager:in

Werde Teil unseres Teams und transformiere mit uns die Textil- und Outdoor-Industrie.

Die Textilindustrie steht vor großen Herausforderungen – von riesigen Abfallbergen bis hin zu schädlichen Chemikalien. Hersteller, Politiker und Unternehmen müssen nachhaltiger handeln, doch echte Veränderung gelingt nur, wenn auch diejenigen mitziehen, die Kleidung und Schuhe letztendlich tragen: die Konsumenten. **Denn eine Kreislaufwirtschaft kann nur funktionieren, wenn wir alle unseren Teil dazu beitragen.**

Sympatex geht voran. Als Anbieter nachhaltiger, kreislauffähiger Membranen setzen wir seit Jahrzehnten auf 100 % recycelbare Materialien, schadstofffreie Prozesse und echte Transparenz entlang der gesamten Lieferkette. Doch nachhaltige Innovation allein reicht nicht – sie muss auch sichtbar gemacht werden.



So trägst du zum Erfolg bei:

Als Business Development Manager:in bist du für dein eigenes Vertriebsgebiet selbst verantwortlich. Du betreust und entwickelst bestehende Kundenbeziehungen und baust die Zusammenarbeit mit strategischen Kunden aus. Durch deine Kundennähe kennst du den Markt und kannst in allen Bereichen von Sympatex dafür sorgen, dass wir uns als Unternehmen hochprofessionell weiterentwickeln. Deine Hauptaufgaben sind:

- **Macher-Instinkt** - Du bist ein Sales Enthusiast und repräsentierst Sympatex im Markt.
- **Netzwerk** - Durch dein Netzwerk an Branchenkontakten bist du frühzeitig über aufkommende Änderungen und Chancen informiert, so dass wir uns diesen stellen können.
- **Story-Telling** - Du verkaufst nicht nur unser Produkt sondern auch unsere Nachhaltigkeitsstrategie.
- **Marktanforderungen** - Du hast ein Gespür für die kommenden Anforderungen des Marktes und gibst diese an unsere Entwickler:innen/Techniker:innen weiter, um immer innovative Produkte anbieten zu können.
- **Vertrieb** - Du fasst eigenständig bei potenziellen Kunden nach, stellst den Verkaufsabschluss sicher und unterstützt Customer Service & Order Management bei der Abwicklung.
- **Umsatzverantwortung** - Du bist maßgeblich verantwortlich für unseren Umsatz.
- **Reporting** - Du trackst regelmäßig dein Sales Reporting und den Forecast.
- **Gemeinsam** - Du arbeitest eng mit Customer Service & Order Management, Einkauf/Disposition, Produktmanagement, Entwicklung, Technischen Support, Qualitätssicherung und Marketing/PR zusammen.

Das solltest du mitbringen:

- Du bist ein **strategischer und disruptiver Denker** mit Geschäftssinn.
- **"Gewinner-Mentalität"** - Du gibst bei einem "Nein" nicht auf, weil du die Herausforderung genießt und motiviert bist, nachhaltige Produkte zu verkaufen.
- **Erfahrung / Kompetenzen** - Du hast ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung und bereits Erfahrungen im Vertrieb/Sales, wünschenswert im Textil- und Outdoormarkt. Du hast Spaß am Vertrieb, Verhandlungsgeschick und Verkaufstalent sowie eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Beharrlichkeit. Du bist kreativ und arbeitest selbstständig, lösungsorientiert, zielstrebig und zuverlässig.
- **Reisen** – Reisezeit ca. 50-60% deiner Arbeitszeit.

Darauf kannst du dich freuen:

- **Ein cooles Team mit Purpose** – Wir stehen für nachhaltige Lösungen in der Outdoor- & Fashion-Industrie.
- **Eine gesicherte, unbefristete Anstellung** in einem langjährig etablierten, nachhaltigen und expansiven Unternehmen.
- **Attraktive Vergütung**, Zuschuss zum JobRad und 100%-ige Übernahme des Deutschland-Tickets.
- **Bewusste Work-Life-Balance**: 30 Urlaubstage plus einen freien Freitag/Monat, Möglichkeit zu Homeoffice (60 % der Arbeitszeit) und flexible Arbeitszeiten, Yoga, Lauf- und Bouldergruppe, Sabbatical, Employee Assistance Program von INSITE.
- **Internationales Arbeitsumfeld mit Start-Up Mentalität und agile Organisationsstruktur** mit eigenverantwortlicher Arbeitsweise.
- **Wertschätzendes Arbeitsumfeld** und transparente Kommunikation auf Augenhöhe.
- **Personalentwicklung** - Sorgfältige Einarbeitung und die Möglichkeit zur regelmäßigen Weiterbildung.
- **Moderner Arbeitsplatz** zur persönlichen Gestaltung in einem geräumigen, hellen Office.
- Sehr gute **Erreichbarkeit** durch verkehrsgünstige Lage in unmittelbarer Nähe zum Englischen Garten, Anbindung ans öffentliche Verkehrsnetz, Radwege und Betriebsparkplatz.

Werde Teil unseres wunderbaren Teams und sende mir deine aussagekräftige Bewerbung per Email an: jointheteam@sympatex.com

Manja Maronek, HR, Tel.: +49/(0)1713869124, www.sympatex.com/karriere/

Über Sympatex:

92 Millionen Tonnen Textilabfall. Jedes Jahr. Weltweit. Für Sympatex ist dieser Abfall die Rohstoffquelle der Zukunft. Das Unternehmen setzt sich dafür ein, 100 % recycelte und recycelbare Materialien zu nutzen, um hochwertige Lamine für funktionale Outdoor-Bekleidung herzustellen.

Seit 1986 wird die intelligente Sympatex Membran in Bekleidung, Schuhen und Schutz- Arbeitskleidung eingesetzt und bietet 100 % wasserdichten, winddichten und atmungsaktiven Schutz. Eine ihrer herausragenden Eigenschaften? Die Atmungsaktivität passt sich dynamisch an.

Die Vision ist klar: Sympatex gestaltet den Wandel hin zu einer zirkulären Textilwirtschaft voran und arbeitet mit ausgewählten Marken und Partnern weltweit zusammen, um den Textilkreislauf zu schließen.

Let's Re>Close the loop. Together.

Erfahre mehr darüber, wie die Ingredient-Brand Sympatex die eigene, kollaborative Haltung und Markenkraft nutzt, um neue Ideen in die Realität umzusetzen: www.sympatex.com