



Als einer der weltweit führenden Anbieter ist Sympatex® seit 1986 Synonym für Hightech-Funktionsmaterialien in Bekleidung, Schuhen, Accessoires und technischen Anwendungsbereichen. Sympatex entwickelt, produziert und vertreibt gemeinsam mit ausgewählten Partnern weltweit Membrane, Lamine und Funktionstextilien sowie Fertigfabrikate. Die Sympatex Membran ist 100% wind- und wasserdicht, optimal atmungsaktiv sowie klimaregulierend. Sie ist 100% recycelbar, bluesign® approved und „Oeko-Tex Standard-100“ zertifiziert. Zudem ist sie PTFE-frei und PFC-frei. Die Technologien und Prozesse basieren auf dem Prinzip von ökologischer Verantwortung und Nachhaltigkeit unter besonderer Berücksichtigung eines optimalen Carbon Footprints. Sympatex ist weltweit mit Verkaufsbüros und Niederlassungen vertreten. Mehr unter www.sympatex.com

Zur Verstärkung unseres Teams am Hauptsitz in München/Unterföhring besetzen wir baldmöglichst folgende Position:

Technical Sales / Product Manager m/w für den Bereich Contract & Workwear

Ihre Aufgaben:

- Key Account Management für Arbeitsschutzbekleidung im Bereich der öffentlichen Auftraggeber & Industriekunden
- Erstellen von ausschreibungsspezifischen Unterlagen
- Bearbeiten langfristiger strategischer Ausschreibungsprojekte mit den Beschaffungsstellen der Industrie & öffentlichen Auftraggebern
- Bearbeiten und Verfolgung internationaler Kundenanfragen bis ein zuständiger Sales Manager die Aufgaben übernimmt
- Unterstützen des Sales Managers bei der Verfolgung des Ausschreibungsprojektes
- Kommunikation und Einsteuern der Markt-/Kundenanforderungen unter Betrachtung der internen Umsetzbarkeit
- Steuern eines effizienten strategisch marktgerechten Produktportfolios
- Unterstützen der internen Prozesse aufgrund Lieferantenwissen, technische Umsetzbarkeit sowie Markt- und Kundenerwartungen
- Unterstützen von Marketing & Sales bei der Einführung von neuen Produkten und Technologien

Idealerweise haben Sie bereits Erfahrung im Produktmanagement bzw. im Vertrieb von Funktionstextilien gesammelt. Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene textiltechnische bzw. kaufmännische Ausbildung, SAP- und gute MS-Office-Kenntnisse. Sie sind erfahren im Umgang mit Behörden und/oder anspruchsvollen Industriekunden und mit der damit verbundenen strategischen Projektarbeit.

Strukturierte Arbeitsweise, hohes Maß an Teamfähigkeit und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten, Selbständigkeit, ein hohes Maß an Verantwortungs- und Kostenbewusstsein sind Voraussetzung, ebenso wie verhandlungssicheres Englisch, gern auch weitere Sprachkenntnisse.

Hervorragendes Organisationsvermögen, strategisches Denken, präzise und strukturierte Arbeitsweise, Verkaufstalent, hohes Maß an Kreativität und Belastbarkeit und Bereitschaft zum Reisen (ca. 30%) runden Ihr Profil ab.

Wenn Sie Freude an einem spannenden beruflichen Umfeld haben und als Teil eines dynamischen Teams aktiv mitgestalten möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an:

Sympatex Technologies GmbH

Manja Maronek
HR Manager
Feringastraße 7a
85774 Unterföhring
e-mail: manja.maronek@sympatex.com
Tel.: +49/89/940058-212